



*En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) n° 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Cátenon, SA.*

## **INFORME DE AVANCE DE RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE EJERCICIO 2017**

*La información que se detalla en el presente informe, constituye un avance sobre las cifras de ventas contratadas, facturación, gastos y EBITDA obtenidas por el Grupo Cátenon a lo largo del primer trimestre del 2017 y se ha elaborado a partir de la información no auditada puesta a disposición del Consejo de Administración. Por tanto ésta información no sustituye ni equivale al informe financiero periódico prevista en la Circular 15/2016 del MAB*



## AVANCE DE LA EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2017

### EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO TRIMESTRAL Q1-17 vs Q1-16:

En el siguiente cuadro se presentan los resultados reales acumulados a 31 de Marzo de 2017 comparativamente con el mismo periodo del ejercicio 2016.

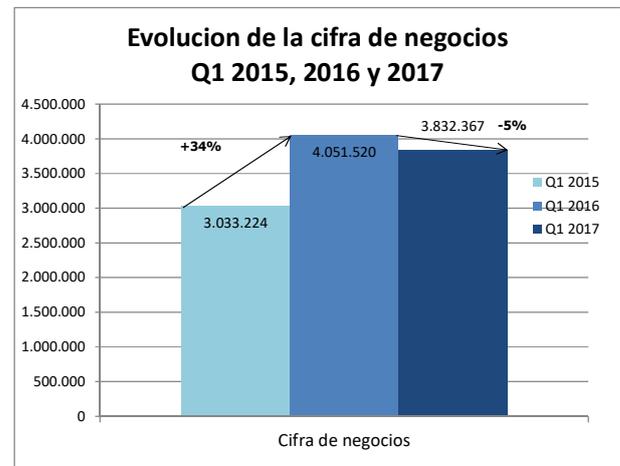
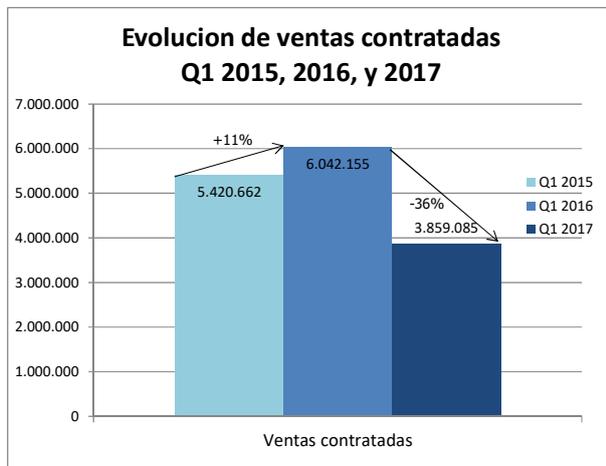
	Q1 2015	Q1 2016	Q1 2017	Dif % con 2016	Dif con 2016 (en EUR)
<b>Ventas contratadas</b>	<b>5.420.662</b>	<b>6.042.155</b>	<b>3.859.085</b>	<b>-36%</b>	<b>-2.183.070</b>
<b>Cifra de negocios</b>	<b>3.033.224</b>	<b>4.051.520</b>	<b>3.832.367</b>	<b>-5%</b>	<b>-219.153</b>
Cost of sales	-976.382	-1.805.267	-1.755.549	-3%	-49.718
<b>Margen Bruto</b>	<b>2.056.842</b>	<b>2.246.253</b>	<b>2.076.818</b>	<b>-8%</b>	<b>-169.435</b>
Gastos de personal	-1.158.811	-1.293.870	-1.221.122	-6%	-72.748
Gastos de gestion del conocimiento	-14.637	-35.701	-23.579	-34%	-12.123
Gastos de marketing	-14.622	-12.203	-14.119	16%	+1.917
Gastos de IT	-60.698	-76.478	-56.603	-26%	-19.875
Gastos generales	-355.221	-366.402	-300.457	-18%	-65.945
<b>Total gasto</b>	<b>-1.603.989</b>	<b>-1.784.653</b>	<b>-1.615.880</b>	<b>-9%</b>	<b>-168.774</b>
<b>Margen Operativo</b>	<b>452.853</b>	<b>461.599</b>	<b>460.938</b>	<b>0%</b>	<b>-661</b>
<b>Trabajos realizados por el grupo para su activo</b>	<b>165.000</b>	<b>165.000</b>	<b>60.000</b>	<b>-64%</b>	<b>-105.000</b>
<b>EBITDA</b>	<b>617.853</b>	<b>626.599</b>	<b>520.938</b>	<b>-17%</b>	<b>-105.661</b>

La evolución de las principales magnitudes del negocio consolidadas del Grupo a cierre del primer trimestre del año refleja los ajustes realizados en la organización del negocio y en la gestión que se han ido comunicando al mercado.

En particular, el cambio de foco en LATAM y los ajustes realizados para reducir el riesgo frente al cambio radical del entorno están trayendo sus frutos: a pesar de haber reducido el volumen de negocio para concentrarse sobre negocio de menor riesgo y mayor margen ; por ello se mantiene el margen operativo al mismo nivel que en Q1 2016.

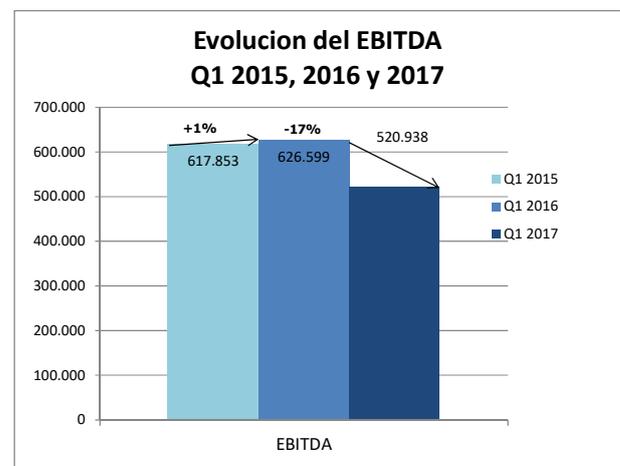


En los gráficos a continuación se compara la evolución a cierre del primer trimestre de las ventas contratadas y de la cifra de negocios:



El decrecimiento observado en las ventas contratadas se debe por una parte a la contracción realizada en LATAM y por otra parte a la decisión de aminorar el crecimiento de la línea de actividad de menor margen denominada proyectos "llave en mano". Estas medidas afectan negativamente en un 5% a la cifra de negocios en el Q1 del 2017 respecto al mismo periodo de 2016

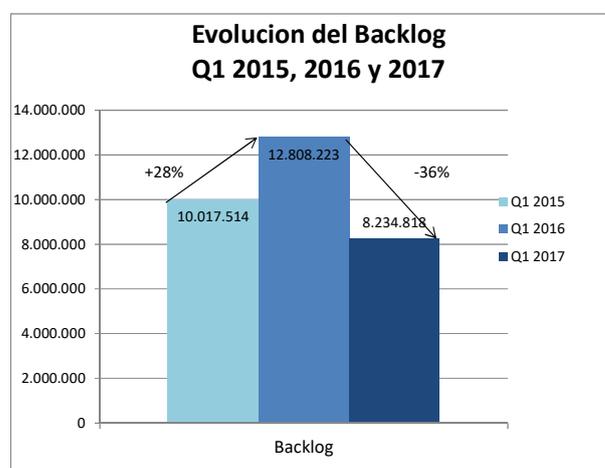
En el grafico a continuación se ilustra la evolución del margen operativo y del EBITDA del grupo:





La rentabilidad, medida en términos de margen operativo, se estabiliza en 461 miles de euros. El descenso de 125 miles de euros observado en el EBITDA se debe esencialmente al menor importe de trabajos realizados por la compañía para su activo en este trimestre.

El gráfico a continuación representa la evolución del Backlog:



El Backlog<sup>1</sup> se ha reducido respecto al primer trimestre 2016. Esto se debe fundamentalmente al saneamiento de la cartera comercial y en producción acometida al final del ejercicio 2016 y en las primeras semanas del Q1 2017.

<sup>1</sup> *Backlog* se define como la parte del servicio correspondiente a la Venta contratada todavía pendiente de ejecutar y facturar por parte de Cátenon.



Finalmente, los ratios de productividad muestran una evolución positiva con relación al mismo periodo del año anterior en cuanto a la de negocios por empleado y al margen operativo por empleado, si bien la minoración de proyectos “llave en mano” produce un descenso en las ventas contratadas por empleado sin que ello afecte al margen operativo.



En Madrid, a 12 de abril de 2017

Javier R. de Azcárate  
**Presidente**  
**Grupo Catenon**